

”Även de bästa japanska kockknivarna måste slipas till med jämna mellanrum!”

PRAKTISK PRESENTATIONSTEKNIK, Del 1

3 timmar teoretisk och praktisk träning ger dig den trygghet du behöver!

SYFTE: Bli en bättre presentatör och höj samtidigt din självkänsla, och förståelse för din motpart. Öka förtroendet för dig och ditt budskap. Ta steget från information till kommunikation som ger önskat resultat!

KURSEN VÄNDER SIG TILL: Ledande- och säljande befattningar.

UPPLÄGG: 13.00 Start med teori varvat med praktiska exempel och egna övningar. Varje deltagare får flera tillfällen till egna presentationer. Avslut 16.30. Max 8 deltagare. I Regus nya attraktiva lokaler på Östermalmstorg 1 i Stockholm.

DU FÅR LÄRA DIG:

- Kommunikationens grunder
- Retorikens grunder
- Att ta kontroll över rummet
- Att identifiera din motpart
- Att tala effektivt, oavsett gruppstorlek
- Grundläggande personkänedom
- ”4-sekunders regeln”
- Att säkerställa att budskapet landar rätt
- Att använda kroppsspråk för att lyfta budskap
- Att hantera frågestunden effektivt
- Bygga förtroende genom lyssnande

PRAKTISKA ÖVNINGAR:

- Genomföra egna presentationer
- ”4-sekunders regeln”
- Att använda kroppsspråket för att lyfta och tydliggöra budskapet
- Att hantera det där som inte får hända

EFTER KURSEN: Kan du ta kontroll över rummet och förmedla ditt budskap med en ökad säkerhet. Du kan även hantera det där som inte får hända. Du har fått grundläggande kunskaper som du kan träna vidare på för att bibehålla och förädla din framförandeteknik och framförallt en finslipning av ditt eget agerande inför en grupp som ger ökat resultat.

PRIS:

2 900 SEK exkl. moms per deltagare, inkluderar kursavgift, fika, diplom, kursdokumentation.

Specialerbjudande i kombination med valfri kurs från Yccess AB:

Vilken kommunikationsstil har du? För **1 850 SEK** ex.moms (2 950) får du en personanalys + 1 tim återkoppling.

Vilken nivå ligger din Emotionella status på? För **2 950 SEK** ex moms (3 950) får du en EQ-i test + 2 tim återkoppling.

KURSDATUM: Kontakta Bo Yxe på 073 - 503 31 31 eller bo.yxe@yccess.com för besked.

KURSLEDAREN: Bo Yxe har stor erfarenhet från 1000-tals presentationer, från säljande till mer extrema inklusive konflikthantering, både nationellt och internationellt. Hans bakgrund som sälj- och marknadschef, projektchef, lobbyist, kursledare och coach borgar för god kompetens.

BOKNING: Bokning är bindande och skickas till bo.yxe@yccess.com - bekräftelse med faktura skickas därefter. Förfrågningar kring kursen kan göras på 073 - 503 31 31. Mer information finns på www.yccess.com

OBS! Avbokning sker senast 7 dagar innan annars debiteras full betalning. Kursplats kan överlåtas.